



Красиво решаем практические задачи бизнеса









Александр Кошкин

• Роль: бизнес-аналитик, РМ

• **Опыт:** 15 лет в IT

• 12 лет в бизнесе

• 8 лет в роли руководителя

Хорошо понимаю технических специалистов и очень хорошо понимаю заказчика, т.к. мой опыт позволяет смотреть на задачи под углом владельца бизнеса, а не только через призму IT-специалиста.

Под каждый проект я собираю команду проверенных специалистов из людей, с которыми сотрудничаю постоянно. Либо ищу надежного подрядчика, если в команде не хватает необходимой компетенции.

Направления

WEB

сайты любого уровня

Автоматизация

бизнес-процессов AI, 1C, CRM

DESIGN

UX / UI айдентика презентации

Консалтинг

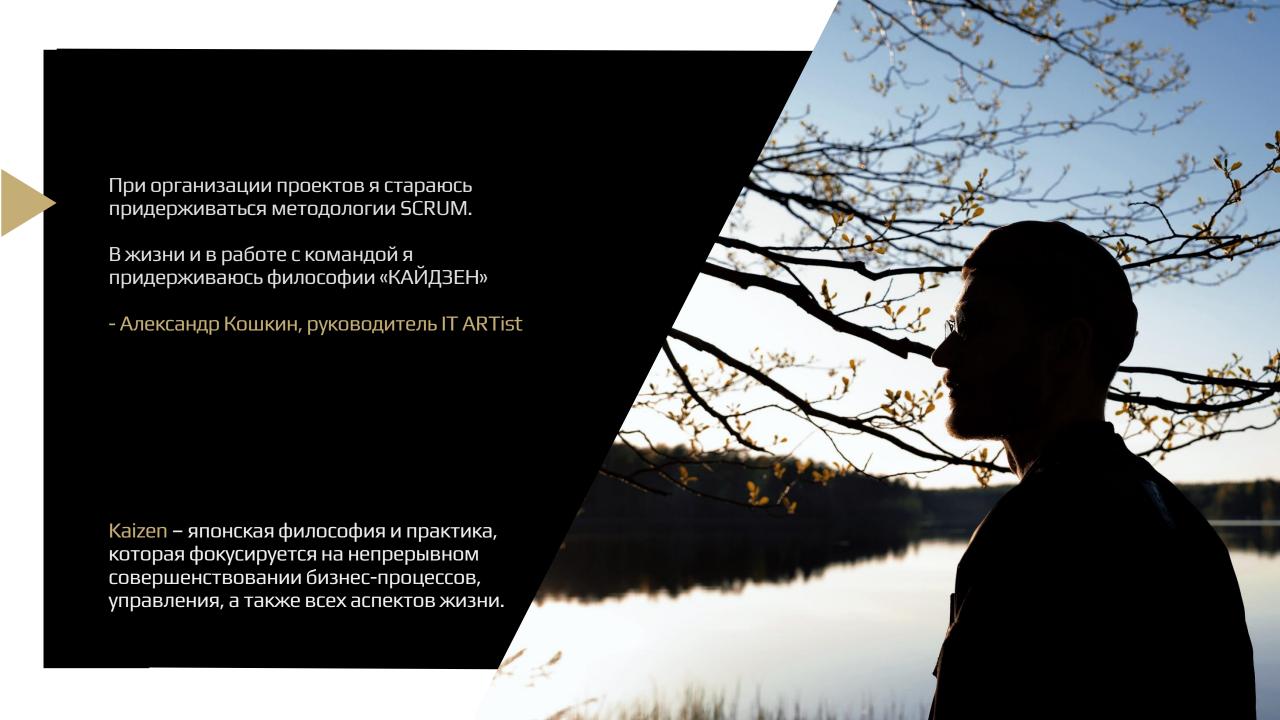
IT маркетинг управление

Digital-маркетинг

SEO Таргетинг Контекстная реклама

IT поддержка

техническая и моральная :)





Псковский котельный завод

Высокоэффя водогрейну до 80 МВ7/

КЕЙС #1

Запрос: « ... нужен сайт, в первую очередь, как достойная презентация с каталогом, современным дизайном ... »

Решения: Так как старый сайт завода визуально и технически давно устарел, было предложено не брать его за основу.

Провели интервью с ключевыми сотрудниками завода, чтобы выявить преимущества оборудования и лучше понять аудиторию сайта. На основе интервью и анализа конкурентов спроектирован новый сайт. Одной из важных задач было визуально превзойти прямых конкурентов, при этом сохранив информативность для технических специалистов и легкость в навигации.

Из особых решений: реализован личный кабинет пользователя для доступа к технической документации (расположенной на сайте); Сделаны: 3D модели котлов, интерактивная карта проектов и схема котловой ячейки, 3D видеоролик; Настроена связка между CMS и CRM.

Инструменты: AXURE, FIGMA, CMS 1C-BITRIX

Сайт: pskovkotel.ru



котлы

Кейк-попс с кокосовой стружкой 40 г 75

Печенье тематическое 45 г имбирное/песочное



70

КЕЙС #2

Запрос: Автоматизировать процесс обработки заказов. Навести порядок в IT-инфраструктуре. Снизить финансовые потери из-за ошибок менеджеров и неверных данных в учете.

Решения

Проведен глубокий аудит бизнес-процессов компании. Выявлены проблемные участки, критически влияющие на эффективность.

Автоматизация заказа через связку мини приложения в Telegram и 1С. Унификация ПО благодаря миграции на 1С:Общепит. Вместо трех разных систем (1С:УНФ, 1С:БП, iiko). Оптимизация складского учета для исключения затоваривания.

Разработка и продвижение сайта.

Инструменты: Telegram Mini Apps, 1C, BPMN, Tilda, Яндекс Директ, VK Реклама.

Сайт: <u>deti-edyat.ru</u>



КЕЙС #3

Запрос: Привлечение клиентов.

Решения: Suare Decorations создают уникальные декорации для B2B и B2C сегментов, а также сдают в аренду готовый декор. Поэтому было предложено продвигать отдельно каждый сегмент услуг: мероприятия, сезонное оформление пространств, аренда фотозон, детские праздники и другие направления, которыми занимается компания.

Под каждую группу запросов созданы свои страницы. Для тестирования гипотез и усиления рекламы на отдельные сегменты запускаются рекламные кампании в Яндекс Директ. Но главный инструмент для продвижения – SEO. В совокупности на 01.08.2025 более 50% продвигаемых поисковых фраз вышли в ТОП-10 Яндекс.

Разработка и продвижение сайта.

Инструменты: Tilda, Яндекс Директ, SEO.

Сайт: suare-decor.ru

ПОДРОБНЕЕ Ы

м БИЗНЕС

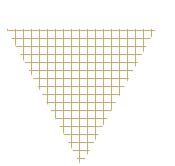
ние:





ДЕНЬГИ И ВРЕМЯ

Предвидеть все риски проекта и обещать, что всё пройдет идеально, – я не стану. Адекватно оценить задачи, исходя из имеющихся ресурсов и опыта команды, - смогу.







В каждом проекте есть метрики, благодаря которым мы обеспечиваем прозрачность и понятность процесса.



Я «играю» на стороне клиента и лично несу ответственность за результаты работы моей команды.

ЧЕСТНОСТЬ

